Dossier Mécénat et Parrainage

Vous avez des objectifs :

1 – faire connaitre et reconnaitre votre entreprise dans le Pays du Mont-Blanc,

2 – montrer l'esprit sportif qui l'anime,

3 – dynamiser vos salariés autour d'un sport emblématique de nos montagnes,

4 – participer à la vie sociale et sportive au Pays du Mont-Blanc,

Nous pouvons vous donner les moyens de les atteindre …

« Ce n'est pas des résultats que vient le plaisir mais bien du plaisir que viennent les résultats. »
Edgard GROSPIRON (Champion Olympique et Champion du monde de ski de bosses)

Sommaire

Pourquoi ce dossier ? 1
Mécénat ou parrainage ? Le coût réel pour le donateur 1
Le ski-club Passy-Varan ? 2
Identité 2
Organisation 2
Activité 2
Le ski de compétition : 2
Manifestations diverses 3
Le salon des vins : 3
La course des écoles : 3
La fête du sport : 3
Budget 3
Saison 2025-2026 4
Que pouvons-nous vous offrir ? 5
La visibilité 5
La notoriété 5
Comment pouvez-vous nous aider ? 6
Un engagement d'une année ou plus 6
Un engagement ponctuel 6
Un don en nature 6
Vous en voulez encore ? 6
Nos projets ? 7
Comment nous contacter ? 7
Exemples de mise en valeur de l'identité visuelle 8
Exemples pour un engagement sur une année ou plus 8
Exemples pour un engagement sur une manifestation 9
Affiche du salon des vins : 9
Flyers du salon des vins : 9
Récompenses pour les 3 premiers d'une compétition de ski : 9

« Ce n'est pas des résultats que vient le plaisir mais bien du plaisir que viennent les résultats. »
Edgard GROSPIRON (Champion Olympique et Champion du monde de ski de bosses)

Exemples pour un engagement sur un projet d'investissement 10
Anorak : 10
Sofshell : 10
Banderole : 10
Dossard : 10
Fourgon : 10
Ils nous soutiennent déjà 11

Pourquoi ce dossier ?

L'objectif de ce dossier est de présenter le ski-club de Passy-Varan afin de **solliciter une aide** de la part d'entreprises désireuses de soutenir notre projet associatif et sportif.

Il s'agit pour le club, de développer des relations avec des partenaires de proximité, dans le but de promouvoir la pratique du ski et d'étendre le rayonnement de Passy ainsi que du Pays du Mont-Blanc.

Nous souhaitons, par l'intermédiaire de ce dossier, vous informer sur notre club, vous faire mieux connaitre nos activités et vous soumettre une liste de nos besoins les plus immédiats, afin d'établir des bases transparentes d'une éventuelle coopération.

Mécénat ou parrainage ? Le coût réel pour le donateur

Le tableau ci-dessous résume les différences entre mécénat et parrainage (sponsoring). Il compare également le coût réel d'une action de parrainage pour le donateur en tenant compte des **déductions fiscales autorisées**.

		Mécénat d'entreprise	Parrainage (sponsoring)		
Définitions		Soutien matériel apporté sans contrepartie directe de la part du bénéficiaire, à une œuvre ou à une personne pour l'exercice d'activités présentant un intérêt général.	Soutien matériel apporté à une manifestation, à une personne, à un produit ou à une organisation en vue d'en retirer un bénéfice direct.		
Traitement fiscal		La réduction d'impôt est égale à 60% du montant du don effectué en numéraire, en compétence ou en nature, et retenu dans la limite de 0,5% du chiffre d'affaires H.T, avec la possibilité, en cas de dépassement de ce plafond, de reporter l'excédent au titre des cinq exercices suivants.	La charge de partenariat est déductible du bénéfice soumis à l'impôt sur les sociétés (IS).		
Coût réel net pour le donateur			Exemple de calculs selon le taux d'imposition		
	Versement		IS = 15%	IS = 33%	IS = 33% + CSB*
	300€	120€	255€	200€	197€
	500€	200€	425€	333€	328€
	750€	300€	637€	500€	493€
Informations fiscales complémentaires	Lien internet	http://www.associations.gouv.fr/694-le-mecenat.html			
	Législation	Article 238 bis du Code Général des Impôts. Instruction de la Direction générale des impôts 4 C-5-04, publiée au BO n°112 du 13 juillet 2004 http://www11.minefi.gouv.fr/boi/boi2004/4fepub/textes/4c504/4c504.htm			
	Documents à fournir	Formulaire Cerfa n° 11580*04	Justificatif fourni par le trésorier du ski-club Passy-Varan		

* CSB = Contribution Sociale sur les Bénéfices

Le ski-club Passy-Varan ?

Identité

Depuis sa **création en 1927** les vocations du club n'ont pas changé :

- Faire découvrir et aimer le ski dans son environnement : en rendant la pratique de ce sport accessible au plus grand nombre « **on enseigne le ski sérieusement sans se prendre au sérieux** » grâce à une pédagogie basée sur le plaisir de faire partie d'un groupe tout en étant soi-même.
- Accompagner ses compétiteurs vers le haut niveau : en développant leur **esprit de compétition** et de **dépassement de soi**, en les accompagnants au sein des structures scolaires avant leur intégration dans les structures fédérales.
- Préparer ses membres aux métiers du ski et de la montagne : en leur faisant acquérir les **compétences** nécessaires pour se présenter sereinement aux tests d'entrées des différentes filières de ces métiers.
- Aider ses adhérents, dès l'âge de 17 ans, à se présenter aux formations de moniteurs fédéraux organisées par la Fédération Français de Ski.

Membre de l'association « **Comité régional de ski du Mont-Blanc** » depuis la création de celle-ci en 1933, le ski-club Passy-Varan fait partie des 1500 clubs qui composent la **Fédération Française de Ski**.

Au travers de la carte M'Ra le club est conventionné avec le Conseil Régional.

Organisation

S'appuyant sur un bureau composé de **membres bénévoles, d'entraineurs vacataires** titulaires du diplôme d'état de moniteur de ski alpin et **de moniteurs fédéraux** bénévoles, le ski-club accueille **plus de 60 licenciés**, dont la majorité a moins de 18 ans.

Principalement originaire de la **commune de Passy** ses adhérents participent activement à la **vie sociale et sportive** sur l'ensemble du territoire du Pays du Mont-Blanc.

Activité

Le ski de compétition :

En amont de la saison hivernale, des séances de renforcement musculaire et de préparation physiquement sont proposées **dès le printemps**.
Durant la période automnale, les compétiteurs effectuent entre un et deux stages de cinq jours afin de reprendre contact avec la neige avant le début de la saison.
De décembre à fin avril, des séances d'entrainement sont organisées tous les mercredis et les week-ends, auxquels se rajoute en semaine pour les collégiens et les lycéens scolarisés en classe sport des séances supplémentaires.
Durant la saison, le ski-club Passy-Varan :

- participe en moyenne à un peu plus de **50 courses au niveau local, départemental et national.**
- organise sur le **domaine skiable de Plaine-Joux** en moyenne **3 courses** réunissant **plus de 100 participants** à chaque fois.

Manifestations diverses

Actif tout au long de l'année, le ski-club Passy-Varan organise et prend part à d'autres événements qui participent à la **vie sociale et sportive** du territoire du Pays du Mont-Blanc.

Le salon des vins :

Créé et organisé depuis 1988 par le ski-club Passy-Varan, ce salon organisé sur un week-end complet à la fin novembre attire chaque année **près de 2000 de visiteurs**.
Ce salon ouvert à tous est l'occasion de découvrir la production de **plus de 35 viticulteurs**. Les visiteurs du salon peuvent non seulement découvrir les produits mais aussi les acheter sur place et/ou les commander.

La course des écoles :

Organisée par le ski-club Passy-Varan en collaboration avec l'Office Municipal des Sports, cette course de ski alpin est ouverte à l'ensemble des écoliers scolarisés en classe de primaire sur la commune de Passy et ce quel que soit leur niveau.

La fête du sport :

Organisée par l'Office Municipal des Sports de la commune de Passy depuis plus de 15 ans, cette fête réunit la grande majorité des associations sportives de Passy.
Ouverte à tous, cette journée est la vitrine de toutes les activités sportives qui se déroulent sur la commune de Passy. Elle a lieu généralement le premier dimanche de septembre sur les bords du lac de Passy.
Le ski-club Passy-Varan participe à cette journée en mettant en place un stand présentant ses activités et en prenant part à l'installation de la manifestation.

Budget

Actuellement le ski-club Passy-Varan a un budget annuel d'environ 60 000€ dont la provenance est répartie de la façon suivante :

- 15% cotisations de nos adhérents ;
- 67% nos différentes manifestations ;
- 14% subventions (municipale, conseil général, …) ;
- 4% mécénat et/ou parrainage.

Saison 2025-2026

- **60 licenciés** : 12 licences compétition / 15 licences loisirs / 9 licences dirigeant / 1 licence moniteurs ESF / 3 licences FFSA (Sport Adapté : 1ère année d'existence);
-

- **Présence sur les circuits :**
  - Niveau district : Micro-Coupe U10, Coupe de Bronze U12, Circuit de Bronze U14/U16, Grand Prix VITAM U16->MASTERS ;
  - Niveau comité (sur sélection) : Coupe d'Argent U16, Finale Coupe d'Argent U16, Finale Circuits de Bronze Vola U14/U16 ;
  - Niveau Sport Adapté : 4 participations aux Championnats régionaux et Championnats de France
  - Niveau fédération (Championnats de France sur sélection) : Championnat de France de Ski, Championnat de France de Télémark, Coupe de France de Télémark ;
  - Niveau International : Coupe d'Europe de Ski Alpin, Coupe du Monde de Télémark.

- **Classements :**
  - Eddin S., 2014 : 2ème au Championnat régional en Paraski Alpin, Champion de France ParaSki Alpin Slalom et Géant, entré en PERF en 2025
  - Zian M. 2013 : 1er au championnat régional en Paraski Alpin, Vice-champion de France ParaSki Alpin Slalom
  - Maël B., 2009 : Champion régional en Paraski Alpin, 3ème au Championnat de France ParaSki Alpin Géant, entré en PERF en 2025
  - Anouck B., 2006 : Comité Mont-Blanc FIS, liste ministérielle de sportif de haut niveau ;
  - Léonie B., 2006 : Comité Mont-Blanc FIS, liste ministérielle de sportif de haut niveau ;
  - Laly C., 1998 : Equipe de France A de Télémark : Championne de France, 1 victoire et plusieurs podiums en championnat du monde, Championne du monde en équipe

Que pouvons-nous vous offrir ?

Le mécénat ou **le sponsoring sportif** s'inscrivent aujourd'hui comme un outil privilégié pour **accroitre la visibilité d'une entreprise** ou **consolider sa notoriété locale.**

La visibilité

- Plus de **60 compétiteurs** se déplaçant durant tout l'hiver pour participer à plus de **50 compétitions locales, départementales ou nationales** ;
- **3 à 4 compétitions** de ski régionales organisées sur le domaine skiable de Plaine-Joux et réunissant en moyenne **plus de 100 de participants** sans compter les accompagnants ;
- **1 salon** visité par **près de 2000 personnes** ;

A cela, il convient d'ajouter :

- Les visiteurs de notre site Internet : http://www.scpv.fr ;
- Les **plus de 35 000 skieurs** et randonneurs qui fréquentent le domaine skiable de Plaine-Joux durant la saison hivernale.

La notoriété

- En conservant une visibilité auprès de vos clients de proximité existants ;
- En apparaissant sur nos différents supports de communications utilisés lors de nos manifestations ;
- En étendant votre rayonnement auprès de nouveaux clients potentiels extérieurs venant sur l'une de nos manifestations ;
- En démontrant votre investissement dans la vie locale du Pays du Mont-Blanc auprès des pouvoirs publics ;
- En communiquant à vos clients et vos partenaires ces mêmes valeurs fortes que votre société et notre club expriment dans la pratique du ski, à savoir : l'engagement, la rigueur et le don de soi.

En parrainant le ski-club de Passy-Varan, vous apporterez une contribution qui sera investie en totalité dans des projets concrets, au profit des pratiquants afin de créer un environnement propice à l'expression de leurs qualités sportives.

Comment pouvez-vous nous aider ?

L'engagement de votre société au côté du ski-club Passy-Varan est **un engagement adapté et modulable.**

Un engagement d'une année ou plus

En souscrivant ce type d'engagement vous nous permettrez de subvenir à nos besoins annuels.
En adhérant à ce type d'engagement, en fonction de la durée et du montant de celui-ci, nous nous engageons à **mettre en valeur votre identité visuelle** suivant votre engagement :

- **De façon permanente** sur la page dédiée à nos soutiens, de **notre site Internet** (http://www.scpv.fr) en incluant la mise en place d'un **lien vers le site Internet de votre entreprise**.
- **Lors de chaque événement** organisé ou auquel le club participe (fête du sport, salon des vins, compétitions sur la station de Plaine Joux, …) grâce à une **surface d'affichage de 1m²** réalisé par nos soins ;

Un engagement ponctuel

En souscrivant ce type d'engagement vous nous permettez de réaliser l'une de nos manifestations ou de réaliser l'un de nos projets d'investissement.
En adhérant à ce type d'engagement nous nous engageons à **mettre en valeur votre identité visuelle** :

- Sur le support choisi ;
- Dans le cadre d'une manifestation, sur la page dédiée à celle-ci de notre site Internet.

Un don en nature

En réalisant ce type d'action vous nous permettrez de réaliser nos manifestations pour lesquelles nous récompensons les participants.
Pour cela nous sommes à la recherche de goodies et/ou de lots divers, plus ou moins important, pour enrichir d'un tirage au sort nos remises des prix lors des compétitions que nous organisons.

Vous en voulez encore ?

En fonction du type d'engagement que votre société pourrait prendre avec le ski-club Passy-Varan, nous pouvons vous proposer :

- L'organisation d'une compétition de ski au profit de votre entreprise pour vos salariés et/ou clients (maximum 80 personnes).
- La possibilité de vous servir de l'image du ski-club Passy-Varan pour bâtir votre communication institutionnelle, en particulier par la cession des droits de visuels de coureurs portant vos marques.

Nos projets ?

Ceux-ci sont multiples et variés et ils concernent nos activités mais aussi la vie quotidienne du club.

- La **location d'un véhicule 9 places de typer mini-bus**, éventuelle zone d'affichage de nos soutiens, **pour la saison** afin de permettre le transport de nos compétiteurs ; — **Coût : 5 000€ la saison**
- La réalisation de **trois stages de 5 jours**, effectués avant le début de la saison, **au profit de nos compétiteurs** pour leur permettre de reprendre contact avec la neige au plus tôt ; — **Coût : 500€ le stage par compétiteur**
- **Remplacement de matériel divers** d'entraînement utilisé durant toute la saison ; — **Coût : 2 000€**
- **Achat de fournitures pour l'entretien** des skis de compétition durant la saison ; — **Coût : 2 000€**
- **Achat d'un ensemble informatique** : un ordinateur portable et une imprimante laser portable. Pour une utilisation à l'année pour le travail d'administration et lors des compétitions. — **Coût : 1 500€**

Comment nous contacter ?

En écrivant au siège social :

Ski-club Passy-Varan
273, Route du Plateau d'Assy
74190 Passy

Par le site Internet :

http://www.scpv.fr/contact

Par mail

passayvaran@gmail.com

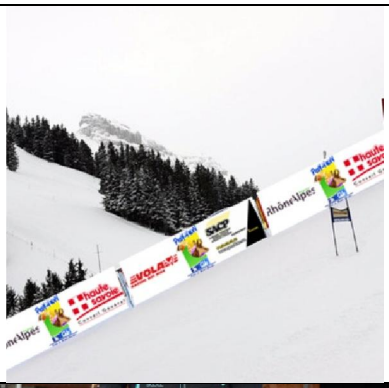
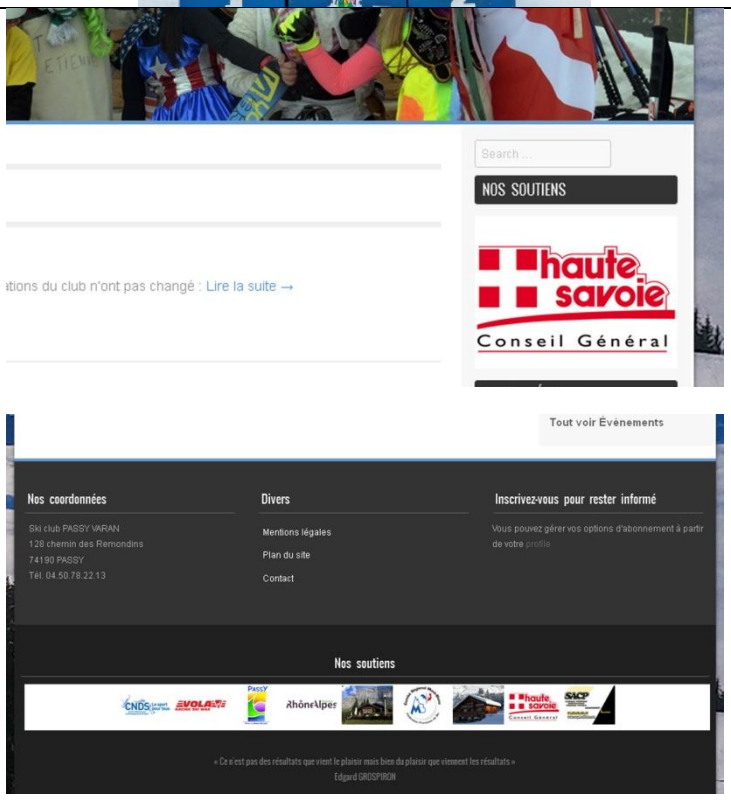
En contactant les chargés communication / relations partenaires :

M. Jérôme Cambe
Ski-club Passy-Varan
273, Route du Plateau d'Assy
74190 Passy

Exemples de mise en valeur de l'identité visuelle

Exemples pour un engagement sur une année ou plus

(photos d'exemples, non contractuelles)

	Utilisation de bâche sur le bord de la piste au départ et à l'arrivée d'une compétition de ski, également présente lors du salon des vins et autres manifestations sur Plaine-Joux **Coût : 300€/an sur 3 ans**
	Utilisation de bâche en arrière du podium d'une compétition de ski, également présente lors du salon des vins et autres manifestations sur Plaine-Joux **Coût : 300€/an sur 3 ans**
	Affichage sur le site Internet du Ski-club **Coût : gratuit pour tous les sponsors engagés sur 3 ans ou 150€/an** 1- Sous forme d'un diaporama aléatoire dans la colonne de droite de toutes les pages du site Internet ; 2- Sous forme d'un bandeau dans tous les pieds de pages du site Internet.

Exemples pour un engagement sur une manifestation

Affiche du salon des vins :

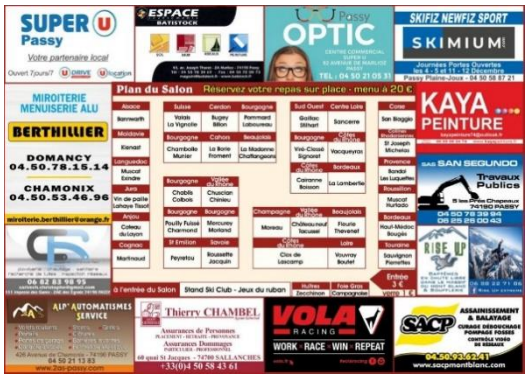
- Dimension : 59,4x42cm ;
- Nombre : 150 exemplaires ;
- Affichage : Pays du Mont-Blanc ;
- 1 emplacement pour 1 partenaire en bas de l'affiche.

Coût : prix des affiches (env. 300€/an)

Flyers du salon des vins :

- Dimensions : 26x15cm fermé, 26x30cm ouvert ;
- Nombre : 5 000 exemplaires ;
- Diffusion : Pays du Mont-Blanc et Faucigny ;
- 27 emplacements pour les partenaires

Coût : gratuit pour tous les sponsors engagés sur 3 ans ou 250€/an



Récompenses pour les 3 premiers d'une compétition de ski :

- 1 jeu de 3 coupes (1er, 2e, 3e) par catégorie et par sexe ;
- 1 emplacement au recto de chaque récompense pour l'identité du partenaire.

Coût : 300€/an sur 3 ans

« Ce n'est pas des résultats que vient le plaisir mais bien du plaisir que viennent les résultats. »
Edgard GROSPIRON (Champion Olympique et Champion du monde de ski de bosses)

Exemples pour un engagement sur un projet d'investissement

Anorak :

- Nombre : l'ensemble de nos compétiteurs ;
- Affichage : sur toutes les compétitions ;
- Nombre d'emplacement en fonction du nombre de partenaire sur la réalisation.

Coût : 1000€/an sur 3 ans

Sofshell :

- Nombre : l'ensemble de nos compétiteurs ;
- Affichage : sur toutes les compétitions ;
- Nombre d'emplacement en fonction du nombre de partenaire sur la réalisation.

Coût : 1000€/an sur 3 ans

Banderole :

- Dimensions : 50x75cm ;
- Nombre : 30 rouges et 30 bleues ;
- Diffusion : sur nos compétitions ;
- Nombre d'emplacement en fonction du nombre de partenaire sur la réalisation.

Coût : 1000€/an sur 5 ans

Dossard :

- Dimensions : 40x50cm ;
- Nombre : 200 exemplaires + ouvreurs et vierges ;
- Diffusion : sur toutes nos compétitions ;
- 1 seul partenaire sur la réalisation.

Coût : 1000€/an sur 5 ans *(vient d'être renouvelé jusqu'en 2031)*

Fourgon :

- *Tarifs et durée en fonction des subventions publiques*

« Ce n'est pas des résultats que vient le plaisir mais bien du plaisir que viennent les résultats. »
Edgard GROSPIRON (Champion Olympique et Champion du monde de ski de bosses)

Ils nous soutiennent déjà

La Région Auvergne-Rhône-Alpes

haute savoie Conseil Général

Passy Pays du Mont-Blanc

E.I.R.L DUGERDIL Diagnostics Immobiliers Savoie
www.diag.immo / contact@diag.immo
06 30 46 30 68
Diagnostics Vente, Location
Mise en copropriété DTG
DTA, Plomb communs, DPE Immeuble

SUPER U Passy
Votre partenaire local
Ouvert 7jours/7 DRIVE location

BigMat
LES BÂTISSEURS ONT LEUR MAISON

SACP
ASSAINISSEMENT & BALAYAGE
CURAGE POMPAGE DEBOUCHAGE
CONTROLE VIDEO DES RESEAUX
04.50.93.62.41
www.sacpmontblanc.com

BLEU CUBE

VOLA RACING

SKI FIZ SPORT by ET
PASSY - PLAINE JOUX

ALLIANCE CONSEIL
EXPERTS-COMPTABLES

N'hésitez pas à nous contacter passyvaran@gmail.com,

il y a forcément une formule de sponsor ou de partenariat

qui s'adapte à votre société ou votre entreprise

« Ce n'est pas des résultats que vient le plaisir mais bien du plaisir que viennent les résultats. »
Edgard GROSPIRON (Champion Olympique et Champion du monde de ski de bosses)

« Ce n'est pas des résultats que vient le plaisir mais bien du plaisir que viennent les résultats. »
Edgard GROSPIRON (Champion Olympique et Champion du monde de ski de bosses)